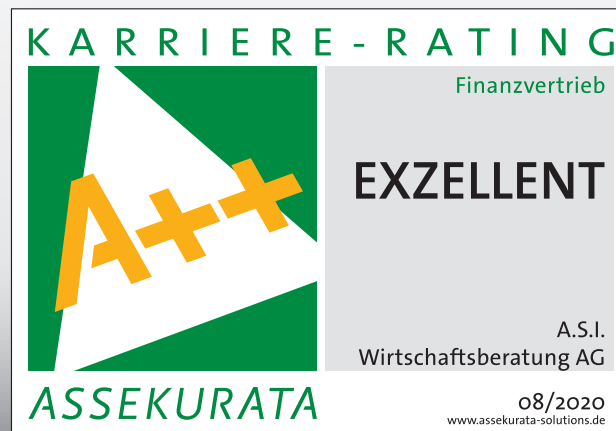


A.S.I. Wirtschaftsberatung AG



A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Markus Kruse', is positioned above a horizontal line.

Markus Kruse
Geschäftsführer ASSEKURATA Solutions GmbH

AUGUST 2020

QUALITÄTSZERTIFIKAT

A.S.I. Wirtschaftsberatung AG

Die Gesamtnote **EXZELLENT** setzt sich aus der Bewertung der folgenden Teilqualitäten zusammen:

Vermittlerorientierung **EXZELLENT**

- Die A.S.I. Wirtschaftsberatung AG (A.S.I.) bietet aussichtsreiche Karriereperspektiven als Berater gehobener Privatkunden
- Jedem Berater eröffnet sich eine Entwicklungschance bis hin zum Gesellschafter einer A.S.I.-Geschäftsstelle
- Ein faires Vergütungssystem mit einer attraktiven Fixvergütung erleichtert Berufseinsteigern den Einstieg
- Die unternehmenseigene Akademie sichert sowohl eine quantitativ als auch qualitativ umfangreiche Aus- und Weiterbildung
- Die Berater erhalten eine praxisbezogene Vertriebsunterstützung mit engem persönlichen Austausch

Beratungs- und Betreuungskonzept **EXZELLENT**

- Die A.S.I. stellt ein attraktives Gesamtpaket für alle Phasen der Kunden-Berater-Beziehung bereit
- Spezielle Vertriebskonzepte für Ärzte, Zahnärzte, Wirtschaftswissenschaftler, Ingenieure und Lehrer erleichtern den Zugang zu den relevanten Zielgruppen
- Die zugrundeliegenden Beratungs- und Betreuungsansätze unterliegen einer kontinuierlichen Neu- und Weiterentwicklung
- Die A.S.I. verfügt über wertvolle, strategische Marktzugänge, beispielsweise durch Kooperationen
- Die Berater erhalten die Möglichkeit, durch eigene Ideen und Konzepte den Erfolg des Unternehmens mitzugestalten

Finanzstärke **EXZELLENT**

- Die A.S.I. verfügt über eine adäquate Eigenmittelausstattung zur Deckung der Unternehmensrisiken und für Investitionen in die Zukunft
- Die Konzerneinbindung über die Gothaer Finanzholding AG wirkt ebenfalls positiv auf die Sicherheitslage der A.S.I.
- Die hervorragende Finanzlage unterstreicht den Erfolg als Spezialvertrieb im gehobenen Privatkundenbereich
- Die A.S.I. zeichnet sich durch wiederkehrend solide Ergebnisse bei zeitgleicher Investition in den Vertrieb aus

Wachstum **GUT**

- Die A.S.I. erzielte 2019 das zweitbeste Provisionsergebnis der Firmengeschichte
- Die konstante Fluktuationssituation auf Beraterseite verdeutlicht die erfolgreiche Anbindung junger Menschen an das Unternehmen
- Die kontinuierliche Ausweitung der Rekrutierungsinstrumente stärkt die Positionierung im stark umworbene Segment der Hochschulabsolventen
- Über ein Modell zur Bestandsübernahme bietet die A.S.I. erfahrenen Beratern attraktive Wechselperspektiven